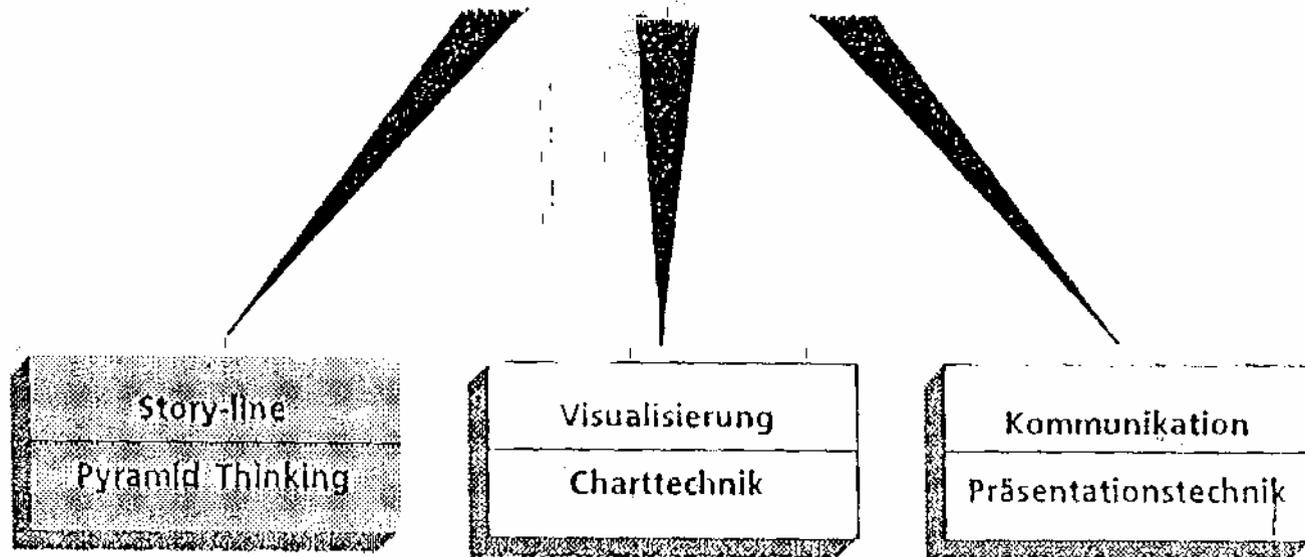


# Erfolgreich präsentieren

Unternehmensberatung XY

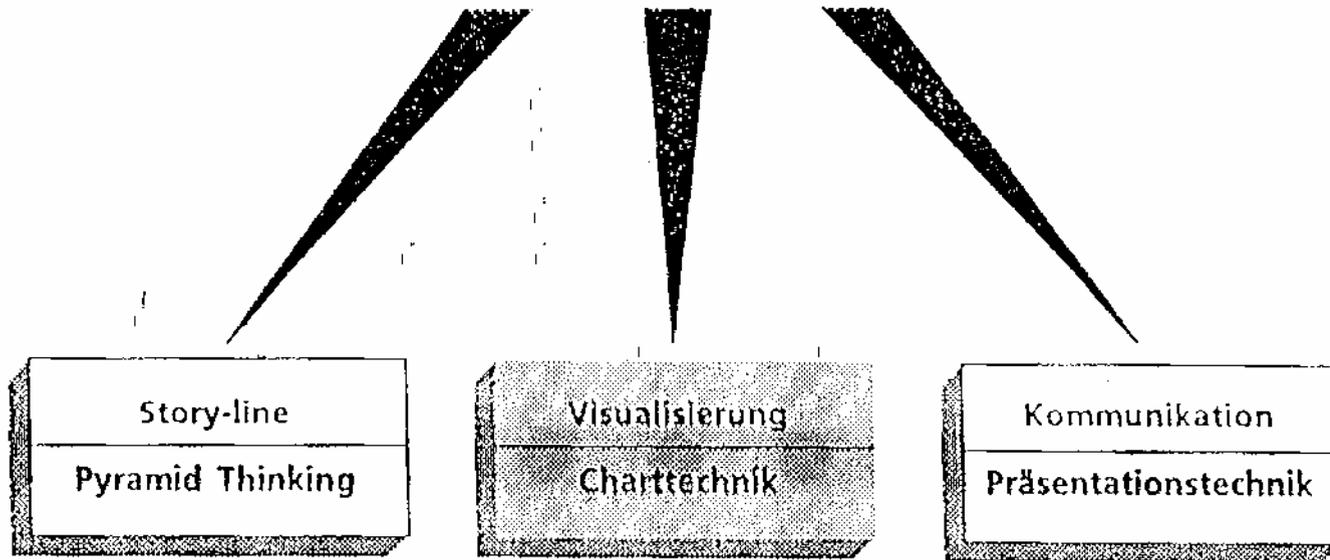
München 1998

# Die richtige story-line ist schon der halbe Präsentationserfolg



➔ richtige Dramaturgie der Aussagen, Logik der Argumentation, Konklusionen

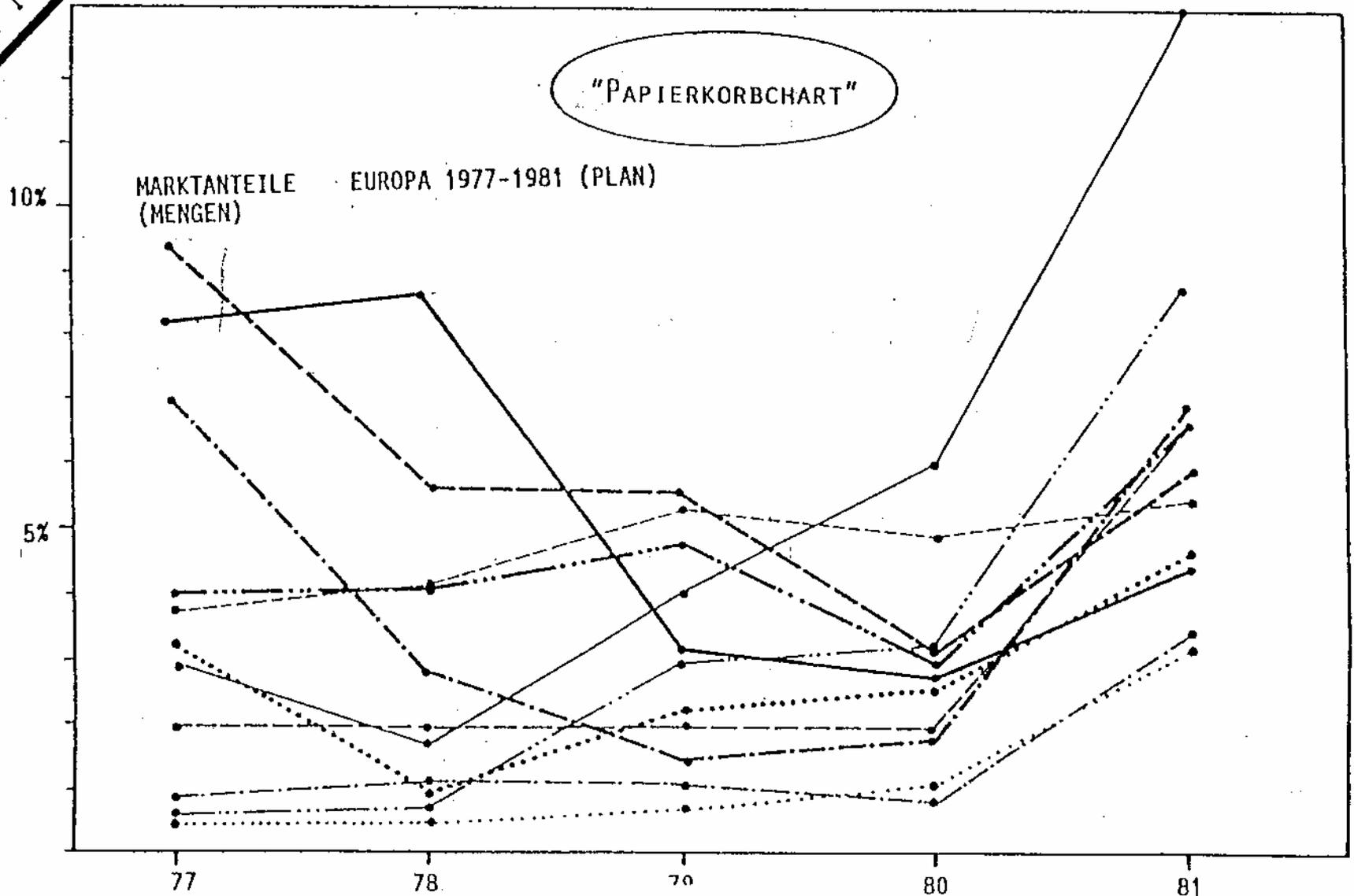
**Eine gute Charttechnik ist die Visitenkarte des Beraters und..**



➡ richtige Bildgestaltung, Formen, Einheitlichkeit  
in den Charts

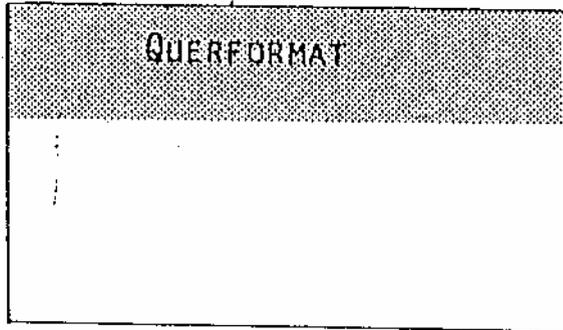
# Charttechnik: Wie man es nicht machen soll...

ISPIEL



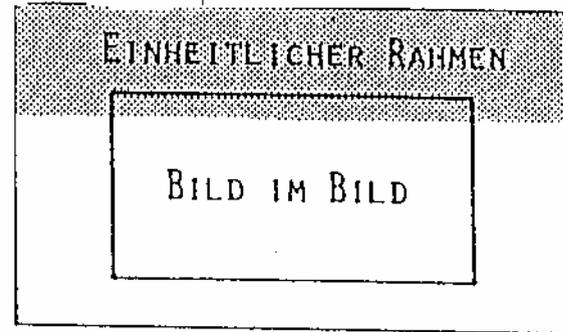
# Minimalanforderungen an ein Chart bei XY

1



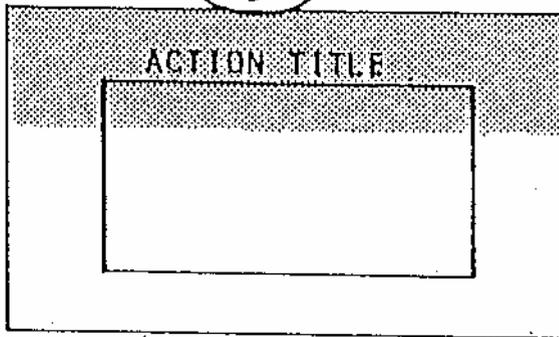
AUSNAHMEN BESTÄTIGEN DIE  
REGEL

2



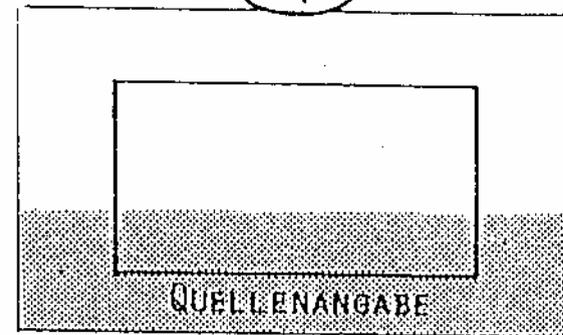
STANDARDVORLAGE MIT MAXIMAL  
RAHMEN

3



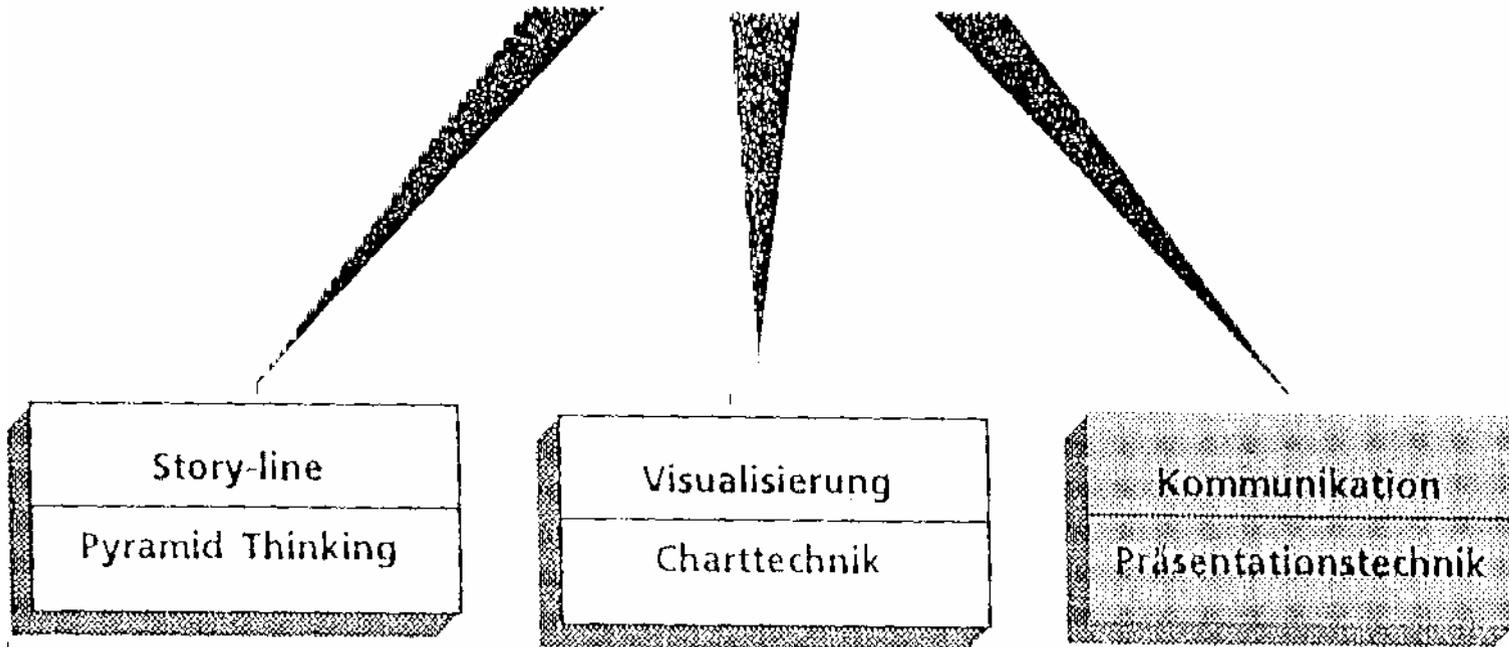
BILDAUSSAGE IN 1 - 2 SÄTZEN  
ÜBER DAS BILD

4



NACHVOLLZIEHBARKEIT FÜR UND  
GEGENÜBER DEM KUNDEN

**richtige Präsentationstechnik erfordert Konzentration, Vorbereitung  
und Übung...**



➔ **richtiges Auftreten, Umgang mit den Zuhörern und mit  
der Technik, Stimme, Gestik, Emotion**